

50年の積み重ねをカタチある炎に託して.....



タカミツ工業株式会社



働きやすい職場です！

個人で達成するノルマを意識することはなく皆で数字をあげていく**チーム営業**です。
部署間の垣根なく取り組んでいく**アットホームな職場**です。

営業職の一日の流れ

午前：メールを確認
電話でアポイントを取る
見積もり作成、仕入先の納期調整 等

午後：客先へ出向き、打ち合わせ
(3～4件)

福島等遠くへ営業行く場合は、一日外回りの日もあります。



プロとしての仕事

タカミツ工業は早くから都市ガスに着目し、生産工場で使用される都市ガス用バーナを扱っています。

1mmの火炎が出る極小のバーナから火葬用のバーナまで、製造・販売・設計・施工しています。
バーナメーカーとして50年の**豊富な経験と蓄積されたデータ**をもとに若い世代への技術の継承を行っています。

環境や災害リスクに配慮



近年では多くの企業で排出ガスが問題になっていますが、これらは都市ガスと比べて非常に燃えにくいものとなっています。この排出ガスを確実に燃やす装置(左写真)を弊社で開発しました。

業界の中でも**環境に配慮**した製品を開発しているのがタカミツ工業の特徴です！
発電と排熱を回収し、非常用電源としても利用可能なシステムも開発しており、**エネルギー問題**にも取り組んでいます。

こんな人材を求めています！！！！

現在、ベトナム・タイへのバーナの導入を行っており、年に数回メンテナンスを行いに弊社の社員が現地に赴いています。
今後も他の東南アジア圏へ事業拡大を行っていく計画です。
弊社では、英語が出来る人材を求めています。営業職ではメール等のやり取りが多いので**TOEICは500程度**で大丈夫です。
お互い英語を母国語としていない者同士での電話でのやり取りもあるので、相手との**コミュニケーションを取れる**人物を求めています。



企業概要

所在地：〒143-0016
東京都大田区大森北4丁目15番27号
Tel：03(5763)8711 URL：<http://www.tack.jp/>
代表取締役 高橋 繁
創業 1966年5月 従業員数 20名
資本金 5千万円

事業内容

各種ガスバーナー及び関連機器の製造、販売
各種ガス炉、並びに燃焼コントロール装置の設計、施工
ガスエンジン発電設備付帯工事の設計、施工